

Έφτασαν στον «πάτο» οι ελληνικές επιχειρήσεις των κλάδων του ξύλου και επίπλου!

Δρ. Ιωάννης Παπαδόπουλος¹

*Καθηγητής Οικονομικής Επιχειρήσεων Ξύλου & Μάρκετινγκ Προϊόντων Ξύλου
Τμήματος Σχεδιασμού & Τεχνολογίας Ξύλου & Επίπλου – ΤΕΙ Λάρισας
E-mail: papad@teilar.gr*



Παρακολουθούμε τα τελευταία 3-4 χρόνια τις επιπτώσεις της οικονομικής κρίσης στην καθημερινή ζωή των πολιτών και στον επιχειρηματικό κόσμο! Η κατάσταση είναι στις περισσότερες περιπτώσεις τραγική, με την αβεβαιότητα, το φόβο και την αδυναμία αντίδρασης να κυριαρχεί παντού! Δυστυχώς η πρωτοφανής και ανεπανάληπτη αυτή ύφεση που έχει επιβληθεί πρωτίστως από τη Γερμανία, αλλά και από άλλες οικονομικές δυνάμεις της παγκοσμιοποίησης, έχει ως αποτέλεσμα οι Έλληνες, οι Πορτογάλοι, εν όψει και οι Κύπριοι, να δέχονται ένα διαρκές σφυροκόπημα αρχικά στην ποιότητα ζωής τους και στη συνέχεια στη ίδια τους την επιβίωση!!

Από τη δίνη αυτή και την ελικοειδή πτώση, δυστυχώς δεν έχουν διαφύγει οι ελληνικοί παραγωγικοί κλάδοι του ξύλου και επίπλου.

Οι επαφές μας με αρκετές επιχειρήσεις, αλλά και τα στατιστικά στοιχεία που δημοσιεύονται από την Ελληνική Στατιστική Υπηρεσία (www.statistics.gr) αποτυπώνουν τη σημερινή κατάσταση ως εξής για τους κλάδους ξύλου και επίπλου.

Ο Δείκτης Βιομηχανικής Παραγωγής (Δ.Β.Π.) για τον κλάδο επίπλου εμφανίζεται μειωμένος το 2012 σε σχέση με το 2011 κατά 33,9%, ενώ η αντίστοιχη μείωση σε σχέση με το έτος 2005 ανέρχεται σε 71,2%!! Αντίστοιχα, ο Δ.Β.Π. για τον κλάδο του ξύλου μεταξύ των ετών 2012 και 2011 εμφανίστηκε μειωμένος κατά 29,9%, ενώ η αντίστοιχη μείωση σε σχέση με το έτος 2005 ανέρχεται σε 51,5%. Ο κλάδος του ξύλου φαίνεται να εμφανίζει μια μικρή ανάκαμψη, καθώς τον Φεβρουάριο του 2013 ο Δ.Β.Π. αυξήθηκε κατά 18,3% σε σχέση με τον αντίστοιχο μήνα του 2012. Αντίθετα ο κλάδος του επίπλου συνεχίζει την καθοδική του πορεία εμφανίζοντας αντίστοιχα μείωση κατά 24% σε σχέση με τον Φεβρουάριο τους 2012.

Το ενθαρρυντικό στοιχείο για τον κλάδο του επίπλου φαίνεται να αποτελεί το γεγονός ότι τον Δεκέμβριο του 2012 ο Δείκτης Κύκλου Εργασιών στη Βιομηχανία της Εξωτερικής Αγοράς είχε σημειώσει αύξηση κατά 78,5% σε σχέση με τον αντίστοιχο μήνα του 2005! Αυτό σημαίνει ότι αρκετές ελληνικές επιχειρήσεις βρήκαν διέξοδο στην ανάπτυξη εξαγωγικής δραστηριότητας.

Η παραγωγή και κατανάλωση προϊόντων ξύλου και επίπλου στην εγχώρια αγορά σχετίζεται άμεσα με την πορεία της οικοδομικής δραστηριότητας. Τα στατιστικά στοιχεία της ΕΣΥΕ δείχνουν ότι την περίοδο Φεβρουαρίου 2012-Ιανουαρίου 2013 σε σχέση με την αντίστοιχη περίοδο του προηγούμενου έτους καταγράφηκε στο σύνολο της Χώρας μείωση της οικοδομικής δραστηριότητας κατά 40% στον αριθμό αδειών, κατά 33,4% στην επιφάνεια των κτισμάτων και 31,8% στον όγκο των κατασκευών. Παρατηρώντας τα στοιχεία σε επίπεδο Περιφερειών φαίνεται ότι το μεγαλύτερο πλήγμα παρατηρείται στα Ιόνια Νησιά και την Αττική, με τη μείωση της οικοδομικής

¹ Δ/ση: Β. Γρίβα 11, 43100 – ΚΑΡΔΙΤΣΑ, Τηλ. Επικοινωνίας: +30 24410-80064 γρ. +30 693-7384777 Mobile

δραστηριότητας σε αριθμό αδειών να ξεπερνά το 50%, ενώ η μικρότερη εμφανίζεται στις Περιφέρειες της Κρήτης και του Νοτίου Αιγαίου (-27,9% και -27,7% αντίστοιχα).

Με βάση τα παραπάνω δεδομένα, η κατάσταση για τις ελληνικές επιχειρήσεις ξύλου & επίπλου φαίνεται **να μην πάει παρακάτω!**

Απαιτείται η αμεσώτατη λήψη μέτρων από την Πολιτεία και ιδιαίτερα από το Υπουργείο Ανάπτυξης Ανταγωνιστικότητας, Μεταφορών και Δικτύων <http://www.ypoian.gr/> σε συνεργασία με το Υπουργείο Οικονομικών, για πραγματική και ουσιαστική στήριξη όσων επιχειρήσεων έχουν απομείνει σήμερα στους κλάδους ξύλου & επίπλου, με την αξιοποίηση των διαφόρων προγραμμάτων ΕΣΠΑ κλπ.

Κάποιες καλές πρωτοβουλίες φαίνεται να έχουν ληφθεί από το Υπουργείο Εξωτερικών με τη δημιουργία ειδικού site (<http://www.mfa.gr/ypiresies-gia-epiheiriseis/ypiresies-gia-exostrefeis-epiheiriseis/>) για τη στήριξη των εξωστρεφών επιχειρήσεων στους τομείς των διεθνών χρηματοδοτήσεων με τη δημιουργία Ειδικής Υπηρεσίας Συντονισμού και Εφαρμογής Χρηματοδοτικών και Επενδυτικών Προγραμμάτων σε διάφορες χώρες του εξωτερικού.

Από την πλευρά τους οι ελληνικές επιχειρήσεις των παραγωγικών κλάδων ξύλου & επίπλου θα πρέπει να ανασυνταχθούν με όσες δυνάμεις τους έχουν απομείνει και να «επενδύσουν» στη γνώση, την καινοτομία και την εξωστρέφεια! Δεν θα πρέπει να αφήνουν άλλο τις «τύχες» τους στα χέρια άλλων και θα πρέπει να δράσουν διαφορετικά και εξυπνότερα απ' ό,τι είχαν μάθει όλα τα χρόνια της επιχειρηματικής τους λειτουργίας. Να ΑΝΤΙΜΕΤΩΠΙΣΟΥΝ πραγματικά τα προβλήματα κοιτώντας τα κατάματα! Δυνατότητες σίγουρα υπάρχουν! Να πιστέψουν οι ίδιες οι επιχειρήσεις ότι η οικονομική τους κατάσταση έφτασε στον πάτο και δεν πάει παρακάτω, αλλά μόνο προς τα πάνω.

Η στήριξη των επιχειρήσεων αυτών είναι δεδομένη και από το μοναδικό με αυτό το αντικείμενο σε επίπεδο ΑΕΙ, Τμήμα Σχεδιασμού & Τεχνολογίας Ξύλου & Επίπλου του ΤΕΙ Λάρισας με έδρα την Καρδίτσα. Πολύ πρόσφατη «καλή πρακτική» που βρίσκεται σε εξέλιξη, αποτελεί η υλοποίηση ενός προγράμματος κατάρτισης μικρών επιχειρήσεων του κλάδου -μέλη του Συλλόγου Επιπλοποιών και Ξυλουργών Καρδίτσας-, από το επιστημονικό προσωπικό του Τμήματος αυτού, γεγονός που έχει ενθουσιάσει πραγματικά τους συμμετέχοντες με τις γνώσεις και την ουσιαστική μάθηση που αποκτούν.

Ο Βολταίρος έλεγε: «Ο κάθε παίκτης πρέπει να δέχεται τα χαρτιά που του μοιράζει η ζωή, αλλά από τη στιγμή που βρίσκονται στα χέρια του, πρέπει να αποφασίσει πώς θα παίξει με τα χαρτιά ώστε να κερδίσει το παιχνίδι».

Μια επιχείρηση είναι ζωντανή στο βαθμό που η καρδιά της, δηλ. ο ίδιος επιχειρηματίας με την ομάδα του, έχουν αποφασίσει να την κρατήσουν ζωντανή και αυτό το πιστεύουν πραγματικά!! Δεν είναι εύκολο, αλλά ας προσπαθήσουν οι άνθρωποι των επιχειρήσεων να βγουν έξω από τα προβλήματα και να παρατηρήσουν αυτά που πραγματικά τους συμβαίνουν και, με ψυχραιμία αλλά και με λίγη «τρέλα», να τα αντιμετωπίσουν και να χαράξουν μια νέα ανοδική πορεία για το μέλλον τους.

Καρδίτσα, 15/4/2013